



Die spezielle Software für Autohäuser

Wohl jeder kennt die Situation:

Man will wissen, wie viel Ertrag das Unternehmen erbracht hat, dann muss man entweder Buchhalter durch und durch sein, oder man verirrt sich im eigenen DMS System in tausend Listen.

Lücken schließen!

Heißt das Motto der Firma Aldex. Basis ist der „**Vertrags- und Provisions-Manager**“, ein Internet-Online Programm, mit dessen Hilfe der gesamte Verkaufsprozess abgebildet wird. Das verkaufte Fahrzeug wird kalkuliert mit allem was zum Vertrag dazugehört: Verkaufshilfen, Nachlässe, Eigenanteile, Inzahlungnahmen, Ablösungen von Altwagen uvm.. Das Tool vermittelt jedem, der damit arbeitet einen genauen Überblick. Der Verkäufer sieht seine Provision **„just in time“** (Fahrzeug ausgeliefert - Provision fertig!) und motiviert sich bereits im laufenden Monat. Früher hat er die Provisionsabrechnung erst immer dann bekommen, wenn der Monat zu Ende war, und so wurde ihm auch die Möglichkeit genommen, auf sein Ergebnis Einfluss zu nehmen. Das System macht Vorschläge, welche Verkaufshilfen auf welche Lagerwagen anwendbar sind und welche Aktionen bereits in Anspruch genommen wurden. Maurizio R. Nicosia als Mitinhaber zweier BMW Autohäuser in Norddeutschland und Chef der Firma Aldex kennt all diese Probleme – und aus Gesprächen mit mehr als 700 Benutzern seiner Software erkennt man, dass diese Probleme fast in allen Autohäusern existieren!

Das aktuelle Aldex Programm „Vertrags-Manager“ verwaltet Verkaufshilfen des Werks, Provisionen, Kfz-Briefe, Boni-Systeme der Hersteller. Plug-In Systeme können jederzeit ergänzt werden - dies sind: der „**Tank-Manager**“, mit dem Sie Ihre Kraftstoffverbräuche im Autohaus reduzieren, einen „**Probefahrten-Manager**“, der alle Probefahrten Ihres Betriebes dokumentiert, einen „**Refinanzierungs-Manager**“, der Ihnen den genauen Überblick Ihrer refinanzierten Lagerwagen verschafft.

Mehrfabrikatshändler können alle Ihre Verkäufe in einer Datenbank integrieren und natürlich bequem trennen.

„Vertrags- und Provisions-Manager“

- Wenn Sie nur einige der folgenden Fragen mit "Ja" beantworten können, dann haben Sie das passende Programm für Ihr Autohaus gefunden.
- Wollen Sie ... täglich sehen können was Sie an Fahrzeugen verkauft haben und mit welchen Erträgen?
- Wollen Sie ... dass Ihre Verkäufer wissen was sie im laufenden Monat bereits an Provision in der Tasche haben?
- Wollen Sie ... per Knopfdruck die entsprechende Provision errechnen können?
- Wollen Sie ... eine übersichtliche Provisions-Abrechnung mit Ihren Verkäufern ?
- Wollen Sie ... dass Ihr Verkäufer Ihnen die komplette Kalkulation per Email sendet ?
- Wollen Sie ... das Geschäft elektronisch unterschreiben können?
- Wollen Sie ... dass im Verkauf weniger Fehler gemacht werden, Fehler, die Ihnen viel Geld kosten?
- Wollen Sie ... dass Ihre Verkäufer ihre "Hausaufgaben" machen und dabei noch Geld verdienen?
- Wollen Sie ... Geschäfte auch aus der Ferne (Filialbetrieb) abzeichnen können und genau wissen was unterm Strich übrig bleibt?
- Wollen Sie ... Kfz-Briefe verwalten ?
- Wollen Sie ... einen "gesunden Intrabrand" zwischen den Verkäufern generieren?
- Wollen Sie ... vermeiden zu viel Geld ans Finanzamt zu zahlen?
- Wollen Sie ... eine übersichtliche Abwicklung der Geschäfte (Auslieferungs-Management) ?
- Wollen Sie ... wissen was das Werk Ihnen noch an Geld in Form von Aktionen schuldet?
- Wollen Sie ... die "Langsteher" auf jeden Fall loswerden?
- Wollen Sie ... gebrauchte Fahrzeuge die "im Vorlauf" sind, bereits im Vorwege verkaufen?
- Wollen Sie ... Ihre Buchhaltung mit dem Boni-System entlasten?
- Wollen Sie ... wissen, wie liquide Sie nächsten Monat sind?
- Wollen Sie ... sehen, welche Fzg refinanziert wurden und was noch offen ist
- Wollen Sie ... Ihre Tankkosten im Überblick haben? (Tank-Manager optional)
- Wollen Sie ... wissen, wann welche Abschlagszahlungen für Lagerwagen fällig sind?
- Wollen Sie ... mit Ihren Verkäufern eine Zielplanung fürs Jahr und deren Kontrolle machen?
- Wollen Sie ... keine Installationskosten zahlen?
- Wollen Sie ... keine Hotline-Kosten zahlen?
- Wollen Sie ... mehrere Filialen oder Marken in einer Datei managen?
- Wollen Sie ... Ihre Daten abrufen können, egal wo sie sind (auch aus dem Urlaub) ?
- Wollen Sie ... Probefahrten analysieren können?
- Wollen Sie ... wenig Geld für diese Software ausgeben?
-
- Wenn Sie dies alles und noch viel mehr haben wollen, dann ist der "Vertrags- und Provisions-Manager" das richtige Programm für Sie.

„Vertrags- und Provisions-Manager“

Der Vertrags-Manager ist auf vier Säulen aufgebaut:

Kalkulation der Automobilverträge

Der Verkäufer erfasst nach dem Abschluss des Kaufvertrages, den Vertrag nur mit Eckdaten. Vom verkauften Fahrzeug interessiert das Programm keine Ausstattung oder Farben... Nur reine Verkaufszahlen werden benötigt.

Verkaufshilfen-Management

Die aktuellen Verkaufshilfen des Werks können leicht im System hinterlegt werden. Natürlich erfolgt auch ein Vorschlag, welcher Lagerwagen, welche Aktion in Anspruch nehmen kann.

Das System überprüft, welche Aktionen im Werk eingereicht werden müssen und nach erfolgter Einreichung wird geprüft, wie viel das Werk dem Autohaus noch schuldet.

Sie können natürlich auch eigene Verkaufshilfen anlegen und steuern.

Provisions-Management

Viele Provisionssysteme scheitern an deren Komplexität. Wir richten uns nach Ihnen! Sie sagen, wie Ihr Provisionssystem aussieht und so bekommen Sie es auch von uns geliefert.

Der Verkäufer sieht seine Provision bereits im laufenden Monat, denn Sie verarbeiten die Provision „just-in-time“. Heute Fahrzeug ausgeliefert – morgen Provision fertig!

Kfz.-Briefe-Management

Die Verwaltung der Kfz-Briefe gehört natürlich zum Standard wie viele anderen Programmpunkte auch.

„Vertrags- und Provisions-Manager“

Zusatzprogramme

Weitere interessante „Plug-Inn“ Programme helfen Ihnen im Alltag des Autohauses

Refinanzierungs-Manager

Dieser Manager zeigt Ihnen genau an, welche Abschlagszahlungen in welchem Monat fällig sind, wann ein Kredit fällig ist, welche Kredite Ihre Liquidität beeinflussen. Auch wenn Sie sich bei mehreren Banken refinanzieren. Für das Programm kein Problem.

Tank-Manager

Mit dem "Tank - Manager" erhalten Sie die genaue Übersicht über den Kraftstoffverbrauch im Autohaus. Die Tankbelege können fahrzeugbezogen eingegeben und ausgewertet werden. Kommt dann Mitte oder Ende des Monat die Abrechnung der Tankstelle, brauchen Sie nicht mehr lange Belege "auseinanderpulen", um festzustellen, wer wann wo getankt hat. Die Buchhaltung erhält eine aufgesplittete Aufstellung nach Kostenkonten. Dieses Kontrollmodul reduziert Ihre Tankkosten schon alleine durch die Tatsache, dass eine Kontrolle stattfindet.

Die Ausgabe für diese Software amortisiert sich sehr schnell!

Probefahrten-Manager

Mit dem "Fahrten-Manager" von ALDEX, haben Sie immer den Überblick über alle Probefahrten in Ihrem Autohaus. Eine Plausibilitätsprüfung sagt dem Verkäufer sofort, ob z.B. der Vorfühswagen noch für eine Probefahrt frei ist oder nicht.

Die Recherche nach "Parksündern" oder "zu Schnelfahrern" ist mit dem Programm ein Kinderspiel.

Eine kumulierte Liste stellt alle Probefahrten, einer von Ihnen ausgewählten Periode zusammen. Aufgeteilt nach Verkäufern und Art der Verleihung des Fahrzeuges.

Es brauchen keine Fahrzeuge angelegt werden - diese werden aus dem "Vertrags-Manager" übernommen.

„Vertrags- und Provisions-Manager“

System - Voraussetzungen

Systemanforderungen: keine !

Durch die Anbindung über das Internet entstehen keine Installationskosten – jeder Rechner, der einen DSL-Zugang zum Internet hat, kann das Programm nutzen. Eine Anbindung ans Händler-DMS-System ist nicht nötig, da das Programm mit Eckdaten arbeitet.

Egal wo Sie sich befinden, im Urlaub, zu Hause oder in der Firma, Ihre Daten erreichen Sie immer!

Eigenes Rechenzentrum

In unserem eigenen Rechenzentrum werden Ihre Daten anonym und sicher verwaltet. Neueste Firewall-Technik verhindert unberechtigte Zugriffe von außen.

Datensicherung

Die automatisierte, tägliche Datensicherung gewährleistet eine hohe Verfügbarkeit Ihrer Informationen.

Passwort geschützter Zugang

Nur Benutzer, die Sie in Ihrer Benutzerdatenbank pflegen, haben den Zugriff auf Ihr System. Durch Berechtigungen entscheiden Sie, wer was machen darf.



Am Bergfeld 35
21335 Lüneburg

Tel.: 04131-223377-1
Fax: 04131-223377-4

Email: info@aldex.de

Internet: www.aldex.de